Technico-Commercial H/F

Bioceanor en quelques mots!

Créée en 2018, la société BiOceanOr développe des produits et services innovants pour le métier de l'aquaculture. Nous avons mis au point la première station météo sous-marine connectée dotée d'intelligence artificielle. Ces dispositifs innovants permettent aux aquaculteurs de maitriser la qualité de l'eau sur leur exploitation 24/24 h, 7/7 jours. La gestion de l'eau est cruciale dans les métiers aquacole puisqu'une mauvaise gestion de cette ressource, qui est le principal outil de travail de l'aquaculteur, peux provoquer des pertes de chiffre d'affaire de plus de 40% dans certains types d'exploitation. Depuis 2018, l'aquaculture devient la ressource majeure des poissons et autres produits de la mer consommés au monde. De ce fait, le marché de l'aquaculture est international, et Bioceanor prévoit un plan de développement dans ces différents territoires pour les prochaines années.
L'ambition de BiOceanOr est de devenir la référence en termes d'analyse prédictive de la qualité de l'eau dans les métiers aquacoles.
Pour plus d'information concernant la société, visitez notre site web : www.bioceanor.com

Votre mission:

Le/la candidat/e travaillera avec notre Directrice Commerciale, et sera en charge du développement commercial des produits et services BiOceanOr sur le marché Européen (France, Italie, Espagne, Ecosse, Irlande, …).

Il/elle aura pour missions :

- Prospecter le marché Européen et identifier les clients potentiels,
- Démarchage commercial par mailing, contact téléphonique et directement chez les clients,
- Transmettre l'esprit de BiOceanOr aux prospects, et mettre place une relation professionnelle de proximité avec eux en les accompagnant dans leurs étapes de digitalisation,
- Participer aux installations et démonstration du matériel chez les clients suite à la réalisation de vente,
- Mettre en œuvre une stratégie pour répondre aux objectifs de ventes fixés avec la hiérarchie,
- Assurer une veille permanente sur les technologies de contrôle de la qualité de l'eau.
- Assurer une représentation de BiOceanOr sur les salons et événements commerciaux.
- Développement les activités commerciales : Identification des opportunités d'affaires et augmentation du Chiffre d'affaire.
- Gérer la relation client : offre de maintenance, fidélisation, offre prédictive.
- Mise à jour quotidienne des tâches commerciales effectuées *via* l'outils CRM et autres logiciels,
- Rapports fréquents des avancées commerciales avec la Directrice Commerciale,
- Gestion du client de la prise de RDV à la signature du devis que vous aurez proposé,

Votre formation

- Bac + 2 / Bac + 3 minimum , avec formation technico-commercial,

ou,

- Bac +2 / Bac + 3 minimum, avec formation dans le domaine de l'halieutique, de l'aquaculture ou de la biologie et avec un complément de formation sur les techniques commerciales serait un plus,

Votre experience

- Une première expérience de 2 ans minimum dans le domaine de la vente BtoB en aquaculture ou domaines connexes est souhaitée pour ce poste

Autres

- Esprit d'équipe, capacité à s'intégrer dans un environnement type start-up
- Vous êtes un/e bon/ne communiquant/e, à l'aise pour travailler au sein d'équipes transverses et multiculturelles.
- De plus, votre sens de l'autonomie et votre force de proposition seront des atouts pour réussir sur ce poste.
- Vous maîtrisez les outils bureautiques et parlez couramment l'anglais.
- Force de proposition, autonome, rigoureux(se)
- Le/la canditat/e devra être mobile, et pouvoir se déplacer sur des RDVs en Europe,

Détail de l'offre de poste

- CDD ou CDI selon le profil de candidature,
- La localisation du poste est à Sophia-Antipolis (06), au sein des locaux de la société. De par sa nature le/la candidat/e sera amené/e à se déplacer au minimum sur 50% de son temps mensuel,
- Salaire fixe (selon expérience) + partie variable (selon les ventes réalisées),
- Remboursement des frais de mission, tickets restaurants,
- Un véhicule de fonction pourra être discuté si cela s'avère nécessaire dans le cadre de vos missions,
- Une prise de poste est souhaitée à partir du de la première semaine de mai 2020

Nos partenaires et récompenses

Contactez-nous et envoyez votre CV à job@bioceanor.com

Let's Reconnect With Our Blue Heart!